

*Фінансування регіонального розвитку в
Україні*

Залучення інвесторів

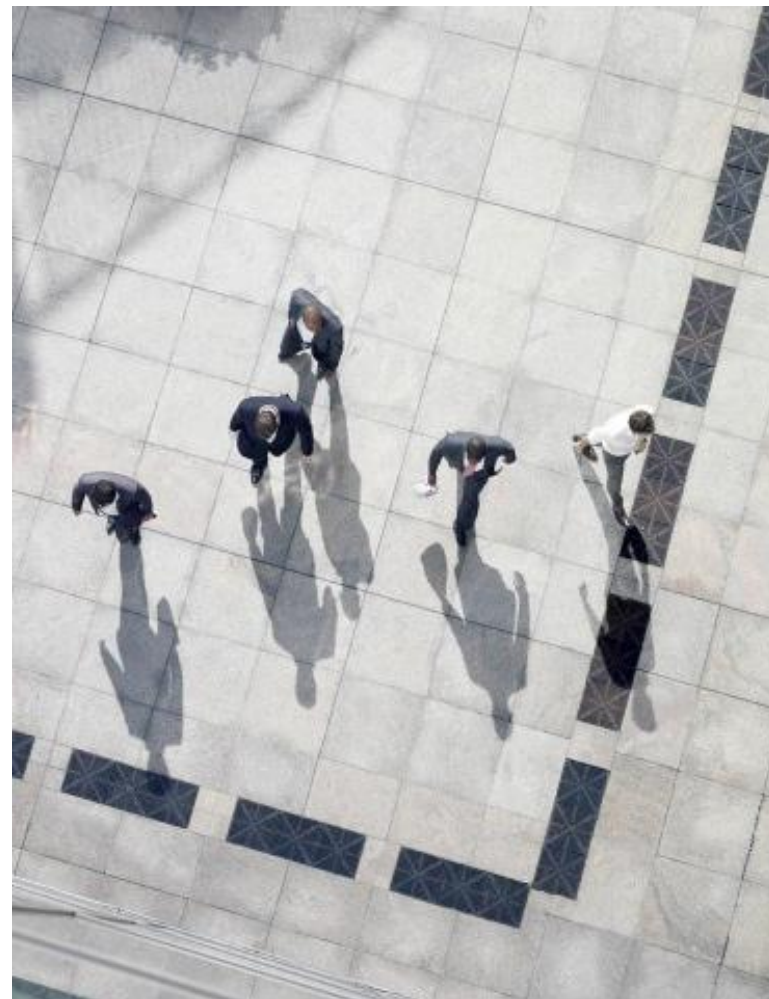
Матеріали для обговорення за круглим столом



Порядок денний

**Стратегічні
аспекти**

**Аспекти
оподаткування
та правові
питання**



Стратегічні аспекти

1

Чому інвестори звертають увагу на регіони?

Існує декілька основних категорій **прямих іноземних інвестицій** з орієнтацією на:



Економічне зростання

Використання місцевих ресурсів

Здійснюється, коли компанії прагнуть **отримати вигоди від сировинної бази регіону**:

- нафта та корисні копалини
- низька вартість робочої сили
- наявність кваліфікованого персоналу

Регіональні ринки

Використовуються компаніями **для виходу на місцеві та регіональні ринки** (часто розглядаються і сусідні регіони)

Підвищення ефективності

Часто здійснюється після інвестицій, що **орієнтовані на ресурси чи ринки**, задля оптимізації операційної діяльності

Економічна та політична стабільність

Якими є ключові питання для регіональних органів влади?

Проблеми з визначенням цілей, диференціацією та укладанням контрактів **часто виникають** через відсутність **чітко сформульованої та зваженої стратегії** залучення інвестицій:



Які існують перешкоди для успішного залучення інвесторів?

Переслідування регіонами занадто багато цілей

За рахунок розвитку високотехнологічних секторів, низки конкретних сфер та декількох окремих галузей економіки

- Не кожен регіон є конкурентоспроможним у сфері біотехнологій, ІТ та телекомунікацій
- Жоден регіон не може бути конкурентоспроможним в усіх галузях економіки

Непрозорість регіону для інвесторів

Просування переваг, якими не володіє регіон, призводить до «послаблення» пропозиції

- Найчастіше компанії звертаються до консалтингових фірм з проханням визначити, якими перевагами володіє регіон з точки зору залучення інвесторів

Нечіткість відмінностей між регіонами

Регіонам важко відрізнитися один від одного, що призводить до:

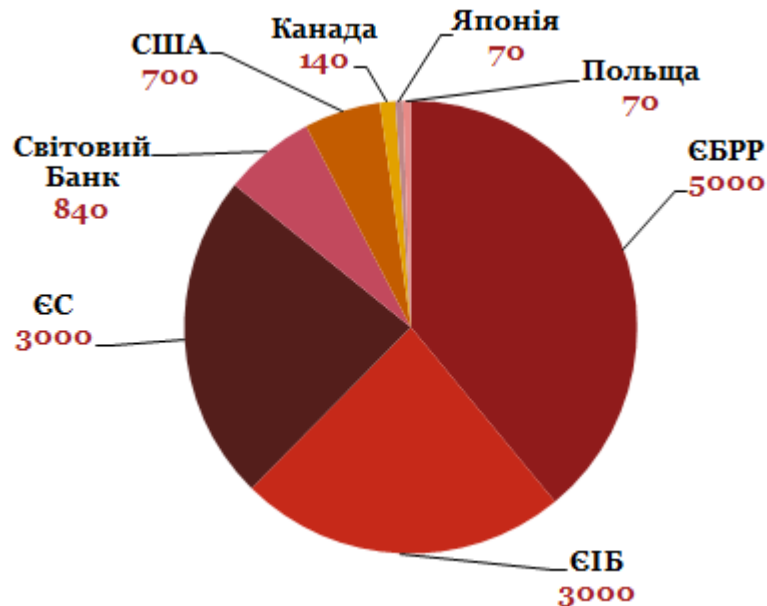
- Цінової конкуренції (наприклад, обсяг додаткових пільг і спеціальних умов, що надаються регіонам)
- Конкуренції у сфері ефективності реалізації інвестиційних проектів (швидкість і легкість процесу)

1.2 Підтримка донорів

Існує потенційна можливість отримання значної фінансової підтримки з боку міжнародних донорів

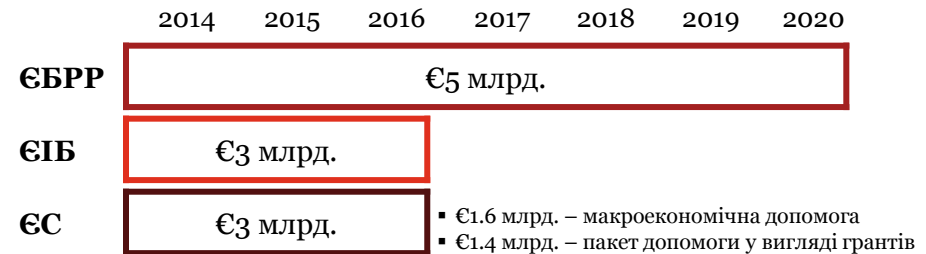
Обсяг фінансування, € млн.

Загальний обсяг фінансування ~ € 13 млрд.*



* - станом на травень, 2014 р.

Графік фінансування



Ключові інвестиційні проекти:

Проект	€, млн.
1. Реконструкція магістрального газопроводу	308
2. Будівництво метро у Харкові (ЄБРР)	230
3. Реформування оптового ринку електроенергії	50
4. Будівництво метрополітену у Дніпропетровську (ЄБРР)	152
5. Муніципальна реформа	400

Ресурс: Світовий банк, ЄБРР, Європейська Комісія



Чи готова Україна прийняти цю допомогу?

Допомога від донорів передбачає виконання певних умов



*Аспекти оподаткування та
правові питання*

2

Податкові пільги не є вирішальним фактором для інвесторів, але можуть впливати на їхні рішення

Важливо поєднувати типи інвесторів, яких хоче залучити конкретний регіон, з потребами таких інвесторів



Яскраві приклади:

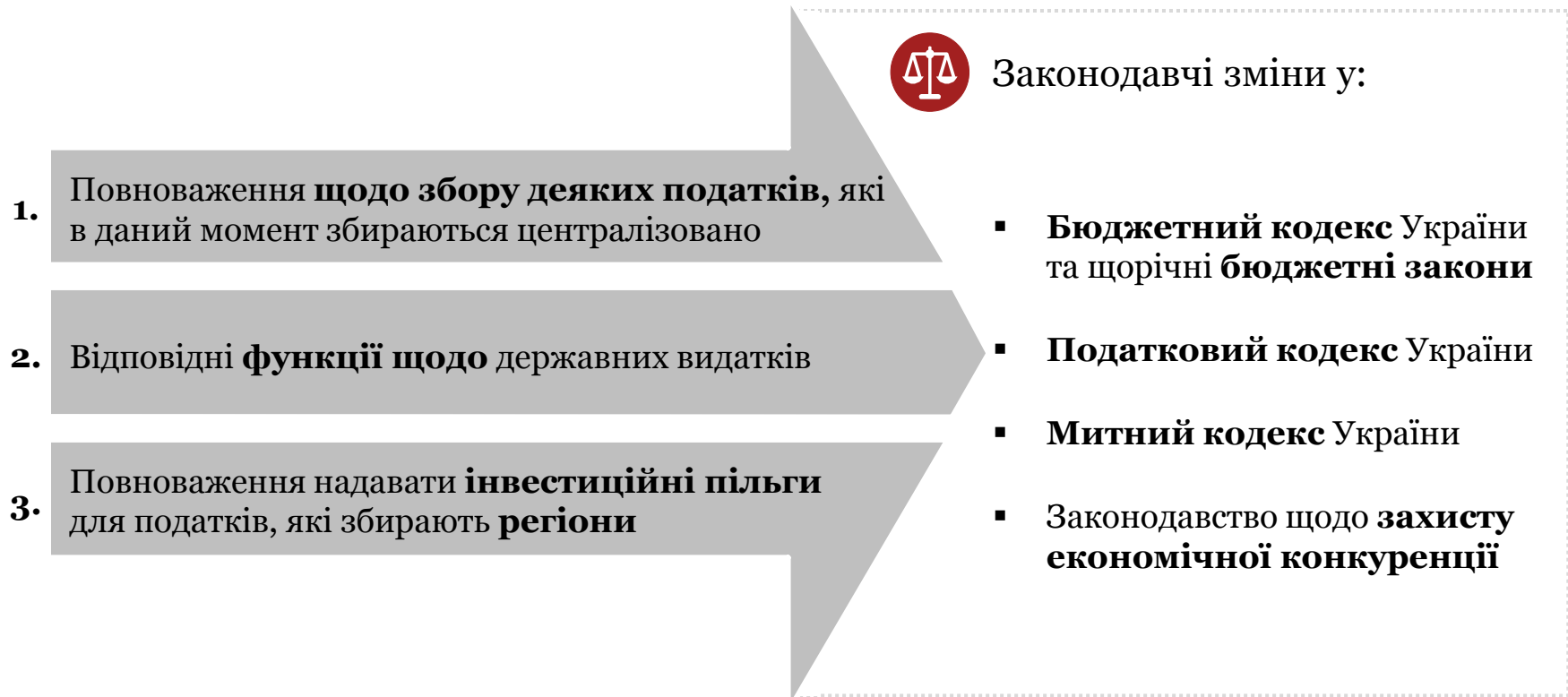
- Інвестиції у сферу **інформаційних технологій** наразі обмежені, зважаючи на високі витрати на робочу силу
- Інвестиції у **нові технології** наразі обмежені переважно через податок на імпорт/витрати на ПДВ при установці обладнання, а також низькі норми амортизації
- Інвестиції в **експортно-орієнтовані галузі** промисловості наразі обмежені, зважаючи на питання відшкодування ПДВ

Інвестиційні стимули мають бути пов'язані з:

- Конкретними **потребами інвесторів**
- Бажаним **економічним ефектом** для регіону (нові робочі місця, певний рівень інвестицій, певний рівень нових податкових надходжень тощо)

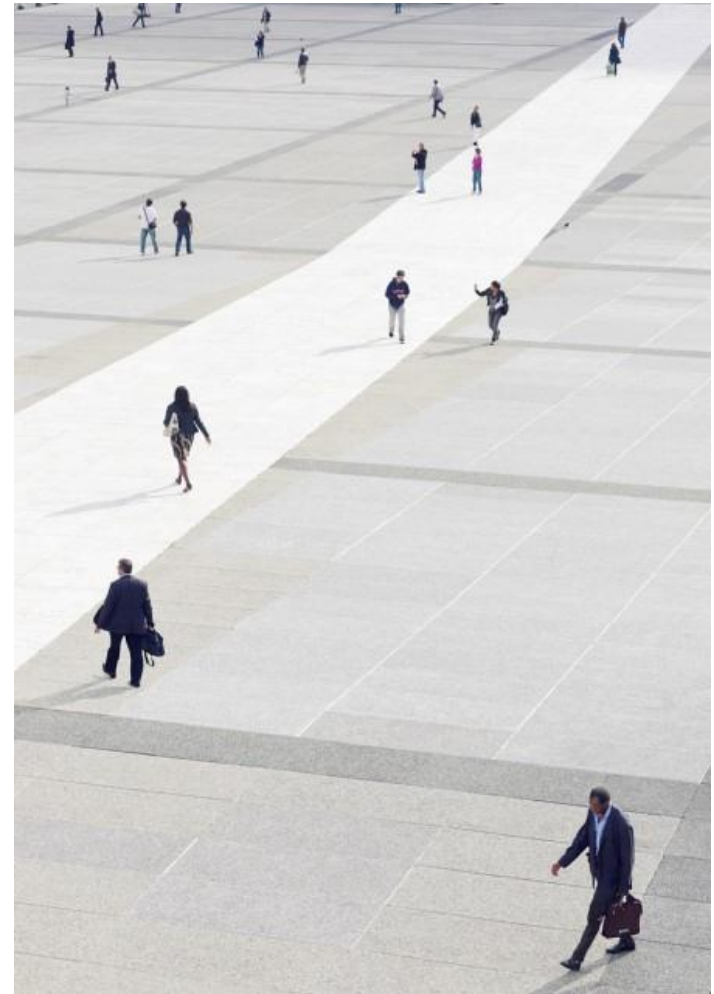
У рамках децентралізації влади в Україні регіонам має бути надано більше повноважень у податковій сфері

Для надання нових повноважень регіонам необхідна низка законодавчих змін



Приклади регіональних інвестиційних податкових пільг

- ✓ **Відновлення можливості створення зони вільної торгівлі**, яка існує у Митному кодексі (пов'язана з вільними економічними зонами чи ні)
- ✓ **Перегляд концепції вільних економічних зон** (технологічні парки, території регіонального розвитку тощо)
- ✓ **Податкові пільги щодо прибутку** на період відновлення інвестиційних проектів
- ✓ **Зменшення ставок соціального забезпечення** для пріоритетних інвестиційних проектів



Заключні зауваження:

Отже, що необхідно зробити для залучення приватних інвестицій?

- 1** Цілком імовірно, що після **стабілізації** економічної та політичної ситуації багато приватних інвесторів **вирішать інвестувати** в Україну – більшість наразі займають **позицію вичікування**.
- 2** Це не означає, що **регіони** не повинні **працювати над покращенням своєї інвестиційної привабливості** – щонайменше, необхідно намагатися підтримувати у активному стані **якнайбільше існуючих компаній та підприємств**.
- 3** **Управління та прозорість** є ключовими сферами, де **успіхи** можуть і повинні бути досягнуті вже відсьогодні.
- 4** Щодо роботи у **середньостроковій перспективі** важливо:
 - визначити, хто є **цільовими інвесторами** регіону та якою є **конкурентна перевага** регіону перед цими інвесторами
 - намагатися **позитивно вплинути** на фактори, які є важливими для ваших **цільових інвесторів** (наприклад, прозорість, система надання дозволів, протидія корупції, освіта і робоча сила, ланцюжок постачання, обслуговування тощо)
 - працювати над **регуляторними мінами** для створення привабливої податкової та нормативно-правової бази



Не сподівайтесь на швидкі зміни, працюйте на майбутнє!

